

PLUG IN,
KOMM INS TEAM!

SEDLBAUER
EDWANZ group

Produktmanager (m/w/d) Induktive Komponenten

Du verbindest technisches Know-how mit Marktgespür und möchtest innovative Produkte aktiv weiterentwickeln? Dann werde Teil unseres Teams und übernimm die technische und wirtschaftliche Verantwortung für unser Portfolio an induktiven Komponenten.

Das erwartet dich

Produkt- und Kundenverantwortung

- Verantwortung für das Produktportfolio im Bereich induktiver Komponenten, z. B. Transformatoren, Drosseln, Stromwandler, Filter und kundenspezifische Magnetics
- Technische Ansprechperson für Kunden, Vertrieb, Entwicklung und Produktion
- Begleitung von Kundenprojekten von der Anfrage bis zur Serienfreigabe
- Erstellung und Pflege von Produktdokumentationen, technischen Unterlagen und Präsentationen
- Unterstützung des Vertriebs bei Kundenterminen und Verhandlungen
- Verantwortung für Produktlebenszyklen und Produktprofitabilität
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten und Anwendungen

Markt, Strategie und Wirtschaftlichkeit

- Analyse von Markt- und Technologietrends sowie Ableitung von Produkt- und Wachstumsstrategien
- Durchführung von Markt-, Wettbewerbs- und Portfolioanalysen
- Kalkulation und Wirtschaftlichkeitsbewertung von Neuprojekten
- Mitarbeit bei der Entwicklung und Umsetzung von Preisstrategien
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Entwicklung und Produktion
- Aktive Weiterentwicklung unseres Produktportfolios und unserer Marktposition



PLUG IN,
KOMM INS TEAM!

SEDLBAUER
EDWANZ group

Das bringst du mit

- Abgeschlossenes technisches Studium, z. B. Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder Mechatronik, alternativ eine vergleichbare technische Ausbildung mit Weiterbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Produktmanagement, Vertrieb oder in der Entwicklung technischer Produkte
- Idealerweise Kenntnisse in induktiven Komponenten, Leistungselektronik oder elektromagnetischen Bauelementen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und betriebswirtschaftliches Denken
- Erfahrung im Projektmanagement und in der Zusammenarbeit mit Kunden
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein sicheres Auftreten
- Strukturierte, selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Das bieten wir dir

- Einen verantwortungsvollen Aufgabenbereich mit großem Gestaltungsspielraum
- Direkte Zusammenarbeit mit Kunden, Vertrieb, Entwicklung und Produktion
- Ein zukunftssicheres Arbeitsumfeld in einem innovativen mittelständischen Unternehmen
- Kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Miteinander
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive Vergütung, zusätzliche Sozialleistungen und flexible Arbeitszeiten

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine unkomplizierte Kontaktaufnahme oder Bewerbung.

Sedlbauer AG
Karriere mit Zukunft.